

### Objectifs de la formation et compétences visées

Le stagiaire doit être capable de réaliser les tâches suivantes :

- Gestion des achats
- Gestion des ventes.
- Création des articles
- Gestion de la production

### Méthodes pédagogiques, techniques et d'encadrement mobilisées et informations complémentaires

- Un formateur certifié par Sage anime et dirige la formation en respectant le programme tout en s'adaptant aux capacités et aux besoins des stagiaires.
- Il propose des exercices pratiques réalisés sur la base du client (cas réels).
- Tests de vérification des acquis réalisés à la fin de chaque chapitre.

Mise à jour le 03/05/2023

### Programme de la formation

#### Sage 50C Gestion Commerciale

- **Maîtriser les fondamentaux de Sage 50C Gestion Commerciale**
  - Comment vous organiser afin d'être acteur de votre montée en compétence : Maîtrisez les outils proposés.
  - Découvrez le fonctionnement global de Sage 50C Gestion Commerciale.
- **Paramétrer Sage 50C Gestion Commerciale**
  - Création du dossier société et des utilisateurs.
  - Gestion des droits d'accès.
  - Création des profils.
  - Paramétrages des transferts.
  - Ajout, modifications et suppression : Clients, Fournisseurs, Salariés, Sous-traitants, Utilisateurs.
  - Gestion des moyens de paiement.
  - Gestion du stock.
  - Familles et sous familles.
  - Gestion des taux de T.V.A.
  - Exercices pratiques.
- **Gérer le processus commercial**
  - Devis.
  - Commandes.
  - Bons de livraison.
  - Factures.
- **Suivre le financier**
  - Avoirs.
  - Acomptes.
  - Règlements.
  - Exercices pratiques.
- **Pilotage**
  - Tableau de bord.

### Modalités de suivi et d'exécution de la formation

- Attestation de présence.
- Fiche d'évaluation de la formation.
- Attestation de fin de formation.
- Un poste de travail par personne sur lequel Sage 50C Gestion Commerciale est installé avec une base de démonstration.
- Un accès internet est mis à disposition.
- Un grand écran ou vidéoprojecteur pour le formateur.

### Informations

#### Public visé

Chef d'entreprise  
Chargé d'affaire  
Conducteurs de travaux  
Service Administratif  
Commerciaux

#### Format

Présentiel

#### Pré-requis

Maîtriser l'environnement Windows  
Connaissance métier (Gestion Commerciale),  
Maîtriser l'environnement de la gestion dans le domaine  
du bâtiment (Termes Techniques)  
Disposer du logiciel Sage Batigest Connect

#### Modalités et délai d'accès

Test de positionnement

Formation accessible environ 15 jours à réception des documents contractuels signés

Formation accessible sur mesure en fonction des besoins et disponibilités spécifiques du bénéficiaire

#### Modalités d'évaluation

Cas pratique

#### Rythme

Sur mesure

Par jour

#### Niveau de Formation

D Autre formation professionnelle

#### Spécialité

Commerce, vente

#### Tarif formation

2 940 € (980.00€ par jour)

#### Durée

3 jour(s)

21 heure(s)

### Contact

✉ info@bsi-normandie.fr

☎ 02 31 25 42 80

### Accessibilité Handicap

Toutes les formations dispensées à BSI sont accessibles aux personnes handicapées.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un entretien individuel les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage. L'outil retenu pour nous aider lors de cet entretien est un questionnaire à réponses ouvertes. Aussi, nous pouvons nous appuyer sur un réseau de partenaires nationaux préalablement identifiés pour accompagner les étudiants en situation de handicap.

**Chaque situation est traitée individuellement.**

Les 5 adaptations que nous pouvons mettre en place :

1. Adaptation des rythmes et des temps de formation.
2. Adaptation des modalités pédagogiques, contenus, support et outils.
3. Aménagement des règles générales d'évaluation des connaissances et des compétences acquises au cours de la formation.
4. Aménagement de l'environnement de la formation.
5. Aménagement de la structuration de l'équipe pédagogique.

### Statistiques & Indicateurs

Taux de satisfaction



100 %

Taux de réussite



100 %